

06-336
Ф59

МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО СПЕЦИАЛЬНОГО
ОБРАЗОВАНИЯ СССР

МОСКОВСКИЙ ФИНАНСОВЫЙ ИНСТИТУТ

**ФИНАНСОВЫЕ РЫЧАГИ ПОВЫШЕНИЯ
ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА**

Москва — 1978 год

~~06-336~~ 336
0P59

МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО СПЕЦИАЛЬНОГО
ОБРАЗОВАНИЯ СССР

МОСКОВСКИЙ ФИНАНСОВЫЙ ИНСТИТУТ

ФИНАНСОВЫЕ РЫЧАГИ ПОВЫШЕНИЯ
ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА

8/а

~~Библиотека МФИ~~

Москва — 1978 год

Редакционная коллегия:
проф. Бор М. З., проф. Ленская С. А., проф. Шерменев М. К.
(ответственный редактор), проф. Шумов Н. С.

Бр
Финансовый университет
при Правительстве
Российской Федерации
БИБЛИОТЕКА

ОТ РЕДАКЦИИ

Настоящий сборник создан на основе научной конференции, проведенной в марте 1977 г. в Московском финансовом институте по проблемам эффективности общественного производства. В научной конференции принимали участие работники экономических вузов страны и ученые Свиштовского высшего финансово-хозяйственного института в Народной Республике Болгарии.

В сборнике освещен широкий круг вопросов, касающихся использования финансов и других стоимостных категорий в развитии социалистической экономики. На современном этапе коммунистического строительства особое значение имеет проблема темпов роста общественного производства, повышения его эффективности, улучшения качества работы во всех звеньях народного хозяйства. Большая роль в этом деле принадлежит стоимостным инструментам и в первую очередь финансам, оказывающим активное воздействие на все стороны экономической деятельности как в материальном производстве, так и в непроизводственной сфере. В «Основных направлениях развития народного хозяйства СССР на 1976—1980 годы» указывается на необходимость «Усилить комплексное воздействие плана, экономических рычагов и стимулов, всей системы управления на ускорение научно-технического прогресса, улучшение качества продукции, повышение эффективности общественного производства, достижение конечных народнохозяйственных результатов»¹. Аналогичные указания имеются и в решениях XI съезда Болгарской коммунистической партии. Эти директивные документы служили основой для разработки финансово-экономических проблем.

Сборник имеет три раздела. В первом разделе освещается сущность и значение отдельных стоимостных категорий, их место и роль в общественном воспроизводстве. В ряде статей рассмотрены сущность стоимости и потребительной стоимости, а также вопросы ценообразования и издержек производства при социализме.

Во втором разделе главное место отводится стоимостным показателям, позволяющим оценивать работу предприятий, анализировать успехи и недостатки их деятельности. Критерии оценки, дей-

¹ Материалы XXV съезда КПСС, с. 171.

ственность фондообразующих показателей, правильность их выбора и практического применения — все эти вопросы имеют большое значение в дальнейшем повышении эффективности производства. Поэтому данным вопросам на конференции было уделено большое внимание.

Третий раздел посвящен формам и методам использования финансового механизма, особенностям отдельных финансовых категорий. Здесь особое внимание уделяется вопросам дальнейшего совершенствования финансов в материальном производстве, взаимоотношений предприятий с государственным бюджетом. В нем получили отражение новые вопросы развития бюджетного планирования, экономического стимулирования и материального поощрения.

В статьях всех трех разделов содержится как теоретический аспект поставленных проблем, так и пути их практического решения. Хотя ограниченный объем сборника не позволил дать выступления участников в развернутом виде, редакторы стремились сохранить главное содержание выступлений участников конференции, оставив в тексте и те положения, которые являются весьма спорными.

Книга представляет интерес для широкого круга экономистов-преподавателей, аспирантов и студентов экономических вузов и факультетов, работников финансовых и плановых органов.

РАЗДЕЛ I ФОРМЫ И МЕТОДЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СТОИМОСТНЫХ КАТЕГОРИЙ

Петков П. И.
Свиштовский финансово-
хозяйственный институт
им. Д. А. Ценова (НРБ)

МЕСТО И РОЛЬ СТОИМОСТНЫХ КАТЕГОРИЙ В СИСТЕМЕ СОЦИАЛИСТИЧЕСКИХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

Товарно-денежные отношения и связанные с ними стоимостные категории являются объективной необходимостью, закономерностью для любой социалистической страны. Оптимальная реализация их позитивного воздействия в экономическом механизме является существенной предпосылкой ускоренного построения развитого социалистического общества.

Функционирование товарно-денежных отношений предполагает «...более умелое использование экономических стимулов и рычагов: хозяйственного расчета, прибыли, цены, премии»¹. Руководствуясь как раз этими соображениями XI съезд БКП поставил задачу «Развивать и совершенствовать и впредь товарно-денежные отношения при полном соблюдении их новой социально-экономической сущности»².

Решение этой задачи в значительной мере зависит от уровня научного исследования изменений в стоимостных категориях, в результате общих изменений в развитии социалистической системы.

Мы исходим из теоретико-методологического тезиса, что реальность стоимостных категорий в современном социалистическом обществе не подлежит никакому сомнению. Необоснованным является их отрицание и недооценка.

При выявлении социально-экономической сущности, места и роли реально существующих товарно-денежных отношений в си-

¹ «Материалы XXV съезда КПСС», Политиздат, 1976 г., с. 60.

² Основни насоки на XI конгрес на БКП за общественно-икономическото развитие на НРБ през Седмата петилетка (1976—1980 г.). Партиздат, С., 1976, с. 72.

производства, распределения и использования рабочей силы, в том числе, затраты, обуславливающие развитие носителя рабочей силы его биологической и социальной природы, а также затраты, связанные с региональными особенностями ее воспроизводства рабочей силы.

Рабочая сила должна воспроизводиться в общественно-нормальных условиях. Только в этом случае она получает необходимые качественные характеристики. Носитель рабочей силы должен иметь возможность удовлетворять свои материальные, духовные и социальные потребности по крайней мере на среднем достигнутом уровне. Там, где такой возможности нет — должна быть предусмотрена соответствующая денежная компенсация, надбавка к заработной плате. Если такая компенсация отсутствует или она недостаточна, ухудшаются условия стабилизации населения, растет миграция, текучесть и дефицит рабочей силы — нет условий для формирования и совершенствования социально-активных коллективов трудящихся. Такое положение и имеет место в Восточной Сибири. Районный коэффициент к заработной плате составляет здесь 20%. Но анализ показывает, что при довольно высоком уровне номинальной заработной платы величина реальной заработной платы ниже, чем в центральных районах страны. Та часть чистого продукта, которая образует надбавку к заработной плате в районах Восточной Сибири, не отвечает требованиям возмещения затрат рабочей силы. Как свидетельствует практика, районный коэффициент здесь должен составить величину около 40%. Только в этом случае можно обеспечить выравнивание уровня жизни в центральных и восточных районах. Но для привлечения рабочих рук с западных территорий страны и хозяйственного освоения огромных территорий Сибири этого будет все-таки недостаточно. Необходимо решить и такие проблемы как увеличение объема товарооборота на одного человека, механизация и автоматизация производства, существенное улучшение условий труда, серьезное улучшение жилищных условий, дальнейшее развитие сферы культуры, увеличение возможностей содержательного проведения свободного времени и др.

Лисовский В. И.

Московский финансовый институт

ПРАВОВЫЕ ВОПРОСЫ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ СОВЕТСКОГО СОЮЗА

Внешняя торговля Советского Союза тесно связана с внешней политикой, является ее частью.

Советское государство при определении эффективности внешней торговли руководствуется не только экономией общественно-го труда, но и обеспечивает выполнение ряда хозяйственных, политических и других отдельных внешнеэкономических задач.

Социалистические страны своими внешнеэкономическими операциями на мировом рынке оказывают воздействие на уровень и динамику цен этого рынка, в известной мере влияя на формирование цен на мировом рынке, в первую очередь на товары, поставка которых из социалистических стран имеет большой удельный вес в международной торговле (например, нефть, машины, станки, оборудование и т. д.).

Все увеличивающаяся доля социалистических стран в мировом внешнеэкономическом обороте оказывает возрастающее стабилизирующее влияние на мировые цены.

В результате складываются единые мировые цены на товары, основные в экспортном и импортном обороте. Это цены, складывающиеся в договорах, соглашениях и сделках, заключенных между социалистическими, между капиталистическими странами, между социалистическими и капиталистическими государствами.

Огромное значение в международной торговле играют колебания национальных валют, что создает условия форсирования экспорта (при падении, девальвации курса денег той или иной капиталистической страны), но вместе с тем отрицательно влияет на импорт этого государства, а следовательно, на мировые цены.

В современных условиях объектами международного правового регулирования являются различные формы международных экономических отношений, что оформляется соответствующими межгосударственными договорами и соглашениями. Важную роль в осуществлении этого регулирования играют межгосударственные экономические организации. Во многих межгосударственных организациях их участниками являются (наряду с частными организациями и фирмами) и государственные учреждения капиталистических и социалистических государств.

Среди различных международных экономических организаций наиболее важное значение имеют организации в области международной торговли и финансовых расчетов. Следует отметить, что создание таких международных экономических организаций в мировом хозяйстве — явление относительно новое. Эти организации оказывают также свое влияние на уровень и динамику мировых цен.

Большое влияние на цены, в первую очередь, внутреннего рынка оказывает господство монополий капиталистических стран. Борьба за рынки влияет на международные цены тех или иных товаров. Образуется разрыв во внутренних и международных ценах на конкретные товары. В условиях конкуренции на мировом рынке на один и тот же товар может существовать множественность цен. В связи с этим весьма затруднительно определить понятие и реальность «мировой цены» на данный товар. Поэтому целесообразно под «мировой ценой» на конкретные товары понимать цены, зафиксированные в договорах и сделках. При этом надо учитывать сезонность и географические показатели движения товара.

Социалистические страны проводят большую работу по совершенствованию форм внешней торговли на основе изучения методов выхода на рынки капиталистических стран.

Особенностью современного этапа внешнеэкономической политики стран двух мировых систем является переход к долгосрочным связям на основе соглашений, заключенных на пять и более лет.

Цена товара является одним из существенных условий сделки. Она выражается числом денежных единиц определенной валюты за одну количественную единицу товара, обозначенную в договоре. Если же качественная характеристика товара неодинакова, то в сделке устанавливается цена за единицу каждого вида и сорта товара.

В ряде случаев указанная в сделке купли-продажи цена расходится с ценой, уплачиваемой покупателем. Так, в сделке может быть зафиксирована цена (базисная цена) на базисный сорт обусловленного в сделке товара, причем в той же сделке может быть приведена шкала скидок и надбавок в соответствии с изменением сортности товара.

При фиксации цены на проданный товар одновременно указывается валюта, в которой выражена обусловленная цена. Установление «валюты цены» не означает, что расчеты между сторонами будут проводиться именно в этой валюте. В сделке может быть указана другая валюта, в которой производятся расчеты сторонами по сделке за отгруженный экспортером товар. В этом случае в сделке, как правило, обуславливается, что платеж производится на основании перерасчета причитающихся экспортеру сумм в валюту цены в валюту платежа и порядок такого перерасчета.

Мировая цена на конкретный товар складывается на базе интернациональных затрат общественно необходимого времени на его производство и является денежным выражением международной стоимости этого товара.

Специфические условия ценообразования на мировом капиталистическом рынке, влияние многих факторов этого ценообразования все же не могут в значительной степени изменить общую тенденцию движения мировых товарных цен, особенно на так называемые «массовые товары». Например, нефть, зерно, сахар, кофе, какао, автомашины и т. д. Со своей стороны, страны мировой системы социализма, продавая или покупая тот или иной товар на мировом рынке, оказывают влияние на движение и уровень этих цен. В частности, это имеет место в значительной мере на те товары, по которым социалистические страны являются крупными экспортерами или крупными импортерами.

В практике установления цен на экспортные и импортные товары социалистическими странами выбор «базисного товарного рынка» производится с позиций покупателя, с учетом, однако, интересов и продавца.

При выборе основного товарного рынка для конкретного товара стороны исходят из того, что таким рынком считается такой, где совершаются регулярные сделки (по экспорту и импорту) на обычных коммерческих условиях, причем в объеме, характерном для ведущих рынков. Если по этим показателям имеется ряд ведущих рынков для данного товара, то выбирается, по возможности, такой рынок, где имеется свободный торгово-политический режим.

Цены выбранных товарных рынков, как базисные, затем подвергаются уточнению и корректировке с целью устранения таких факторов, которые оказывают влияние на отклонение цены от конкретной стоимостной основы; затем эти базисные цены приспособляются к условиям плановой экономики социалистических стран. Это означает, что из базисной цены следует устранить влияние спекулятивных, конъюнктурных и других случайных, не характерных отклонений.

При установлении цены социалистические страны учитывают: а) биржевые котировки на данный товар, если таковой является биржевым; б) справочные цены, публикуемые в специальных журналах, бюллетенях и т. д.; в) цены, зафиксированные внешнеэкономической статистикой; г) цены фактических запродаж.

Во всех этих случаях транспортные расходы, зависящие от географического местонахождения экспортера и импортера, распределяются поровну между покупателем и продавцом, причем не исключается приведение указанных цен к продаже на условиях «FOB».

Внешнеторговые цены на конкретные товары фиксируются во внешней торговле социалистических стран, как правило, на срок не менее одного года (в сделках, соглашениях).

Внешняя торговля оказывает все возрастающее воздействие на повышение эффективности общественного производства. Поэтому проблема правового регулирования цен, основных ее принципов приобретает все более важное значение в решении внешних и внутренних экономических задач.

Егорова Е. П.
Московский финансовый институт

РОЛЬ ЦЕНЫ В ФОРМИРОВАНИИ ЧИСТОГО ДОХОДА

Процесс формирования, распределения и использования чистого дохода непосредственно связан с плановым ценообразованием. Методология обоснования уровня чистого дохода в цене предопределяет формулу цены, формы хозяйственного расчета, уровень, соотношения и динамику цен. Совершенствование этой методологии в значительной степени способствует приближению цен к