

ЧЕРВОМЕЦ
ВО
ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ

А. БЕРНШТЕЙНЪ.

Второе издание, 1924 г.

ЛОНДОН.

Торгового Представительства СССР в Великобритании

1924 г.

ЧЕРВОНЕЦ
ВО
ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ.

Валютные сделки на срок.)

А. БЕРДИЧЕВСКИЙ,

Канд. Эконом. Наук.

ЛОНДОН.

Изд. Торгового Представит-ва С.С.С.Р. в Великобритании

1924 г.

СОДЕРЖАНИЕ.

Глава.	Стр.
Предисловие автора	5
1-ая. Товарный кредит и валютный риск	13
2-ая. Котировки на валюту на срок	20
3-ья. Червонец на срок	28
4-ая. Котировка червонца на срок ..	35
5-ая. Червонец на валютном рынке Англии	43
6-ая. Техника червонных операций на срок	49
7-ая. Финансовые Бюро за границей	57

ПРИЛОЖЕНИЯ.

А. Таблица котировок на срок ..	65
Б. Валютная спекуляция ..	79
В. Борьба с валютной спекуля- цией	87

ПРЕДИСЛОВИЕ.

В январе 1924 года Торговое Представительство С.С.С.Р. в Великобритании, обсуждая мероприятия, могущие благоприятствовать внедрению червонца в мировой оборот, нашло необходимым уделить особое внимание частному вопросу о введении котировки на червонец на срок.

Исполняя возложенное на меня в связи с этим поручение дать вопросу достаточно полное освещение в целях постановки его перед надлежащими инстанциями в С.С.С.Р., я пришел к заключению, что, поскольку работа по внедрению червонца в мировой оборот может быть успешно проведена только при условии деятельного соучастия в ней наших хозяйственников, вопрос о котировке червонца на срок должен быть подвергнут более детальной разработке, чем та, которая возможна и достаточна в междуведомствен-

ных письмах, и что валютные сделки на срок следует популяризовать в среде наших экспортеров и импортеров.

Таким образом зародилась предлагаемая сейчас вниманию наших хоз- и госорганов книжка о валютных сделках на срок. Цель ее — ознакомление советских работников, так или иначе участвующих в экономическом строительстве С.С.С.Р., с методами работы, практикующимися на Западе и находящими себе все большее признание в технике международной торговли.

Было бы недостаточно, однако, говорить об этих методах, не указывая в какой мере они могут быть применены к нашим собственным нуждам и какие основные мероприятия должны быть проведены у нас для того, чтобы дать нашим экспортным и импортным организациям возможность застраховать себя через посредство валютной сделки на срок от валютного риска, связанного со всякой кредитной операцией за границей.

Не входя сейчас в рассмотрение по существу вопроса о валютных сделках на срок и отсылая читателя, желающего с этим

Предисловие автора.

познакомиться, к тексту книги, я хотел бы только отметить в этом предисловии, что покупаем ли мы или продаем товар в кредит, выдаем ли обязательства в иностранной валюте или принимаем таковые — во всех таких случаях возникает и возможность и, по моему мнению, необходимость покупки и продажи валюты на срок.

Мне пришлось слышать возражение, что мы товаров в кредит не продаем, но во-первых, это неверно, так как, например, лес почти всегда продается в кредит, а во-вторых, понятие кредитных экспортных операций следует распространить и на ту колоссальную часть нашей работы, которая связана с заготовкой экспортных товаров : леса, льна, пеньки, хлеба, масла, яиц и т. д. и т. д. и запродажей их заграничным импортерам.

Приступая к заготовке вышеперечисленных продуктов и производя калькуляцию себестоимости ее, хозяйственник не может не учитывать с большей или меньшей степенью точности сроки, когда вложенные в заготовку средства должны будут быть возмещены из сумм, реализованных от продажи

Червонец во внешней торговле.

товара. Еще яснее вопрос, когда дело касается запродажи и сроки отправки товара и расчета за него более определенные.

Во всех таких случаях нашему экспортеру приходится иметь дело с двумя или большим количеством валют : с червонной, в которой производятся затраты, и с иностранной, в которой будет произведена оплата или финансироваться заготовка. Но правильная калькуляция может быть проведена только тогда, когда в основание ее положена определенная денежная единица и когда все другие приводящие денежные единицы будут выражены в терминах первой. Иначе говоря, только исходя из червонца и кончая червонцем же, мы можем получить ясное представление о возможных результатах трансакции. Начиная же калькуляцию червонцем и кончая ее фунтом стерлингов или гульденом, мы получаем несопоставляемые результаты двух разных подсчетов.

Такая калькуляция должна принять во внимание всякий поддающийся учету риск, в частности валютный риск, избежать кото-

Предисловие автора.

рый можно через посредство валютной сделки на срок.

Между тем, даже наиболее налаженные из наших импортных и экспортных организаций, даже те из них, которые наиболее планомерно ведут свою работу, калькулируя себестоимость закупаемого или заготавливаемого и продаваемого товара, не покрывают себя от риска, связанного с изменением ценности валюты, в которой будет производиться расчет.

Что это вполне достижимо и что невольная валютная спекуляция совершенно не нужна показано, я полагаю, с достаточной полнотой и ясностью в настоящей работе.

А. Б.

Лондон, 2-ое апреля 1924 г.